

Fit für die Zukunft! 20 Stunden Weiterbildung komprimiert

Seminare



Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an Inhaber, Mitarbeiter und Gründer von Maklerunternehmen, Mitarbeiter aus dem Bereich Immobilienvertrieb, zum Beispiel von Banken und Finanzdienstleistungsunternehmen.

Nutzen

- Sie erlernen die gängigen Wertermittlungsmethoden für Immobilien
- Sie erhalten praxisorientierte Wertermittlungsbeispiele
- Sie erhalten einen fundierten Überblick über die Finanzierung einer Immobilien und deren Absicherung

Inhalt

Argumentationstechniken für einen erfolgreichen Immobilienverkauf
Zielgerichtete Ausrichtung von Marketingaktivitäten im neuen Käufermarkt
Wachsende Bedeutung von Social Media und kreativem Marketing - "einfach nur in die Portale stellen" reicht nicht mehr aus
Kreative Möglichkeiten zur Generierung von Interessenten
Unterstützung der Kaufinteressenten in der heutigen Zeit

Alle Termine

Mo. (Montag) 17.02.2025

(index.php?urlparameter=knr%3A25514MA020%3Bknradd:2551402021;)
Regensburg

Vollzeit

Mo. (Montag) 29.09.2025

(index.php?urlparameter=knr%3A25514MA020%3Bknradd:2551502022;)
Regensburg

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Birgit Röhl

☎ 0941 409257-120

✉ roehl@ihk-wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

☎ 0961 398982-222

✉ gabriel@ihk-wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Corinna Brosig

☎ 0941 409257-420

✉ brosig@ihk-wissen.de

Preis

485,00 €.

Angabe ohne Gewähr: Preise können sich ändern. Der gültige Preis ist online abrufbar.