

Immobilienkauf 2.0.in turbulenten Zeiten

Seminare



Perspektiven

Das Seminar Immobilienkauf 2.0 in turbulenten Zeiten bietet umfassende Kenntnisse zur Immobilienbewertung und -akquise. Es behandelt die aktuelle Marktsituation, realistische Bewertungsmethoden mit modernen Tools sowie praxisorientierte Wertermittlungsbeispiele. Zudem fokussiert es die Ausrichtung von Marketingaktivitäten im Käufermarkt und vermittelt einen Überblick über die Finanzierung und Absicherung von Immobilien sowie die Anpassung von Makleraufträgen an aktuelle Gegebenheiten.

Zielgruppe

Die Zielgruppe des Seminars umfasst Immobilienmakler, einschließlich Quereinsteigern, sowie Fachkräfte aus Banken, Versicherungen und der Bausparbranche. Es richtet sich an Personen, die ihr Wissen über Immobilienbewertung und Marketingstrategien vertiefen möchten, sowie an Mitarbeitende in der Kundenberatung, die ihre Argumentationstechniken verbessern wollen.

Inhalt

Argumentationstechniken für einen erfolgreichen Immobilieneinkauf
Transparente Darstellung der Marktsituation für den Kunden
Realistische und marktgerechte Immobilienbewertung anhand von modernen Tools wie Immometrica, ThinkImmo oder Price-Hubble
Zielgerichtete Ausrichtung von Marketingaktivitäten im neuen Käufermarkt
Anpassung der Makleraufträge an die aktuellen Begebenheiten

Alle Termine

Mo. (Montag) 23.06.2025

(index.php?urlparameter=knr%3A25514MA120%3Bknradd:2551402019;)
Regensburg

Vollzeit

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Birgit Röhl

☎ 0941 409257-120

✉ roehl@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

☎ 0961 398982-222

✉ gabriel@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Corinna Brosig

☎ 0941 409257-420

✉ brosig@ihk-
wissen.de

Preis

€.

Angabe ohne Gewähr: Preise können sich ändern. Der gültige Preis ist online abrufbar.