

Maklerrecht und Immobilienverkauf

Seminare



Inhalt

Maklercourtage und Leistungsportfolio

Einzelheiten zur Höhe der Maklerprovision

Zum Abschluss aktueller entgeltlicher Makleraufträge

Bestellerprinzip bei Kauf: Die neue Herausforderung

Besonderheiten des Verkaufsauftrags

Der Internet-Suchauftrag

Die Widerrufsbelehrung gegenüber dem Verbraucher

Bestellerprinzip/Wohnungsvermittlungsgesetz

Immobilienmakler als Berater und Betreuer

Vermittlung von Immobilienkauf- und Mietverträgen

Nachweistätigkeit des Maklers

Das Geldwäschegesetz

Zur Bedeutung der MaBV

Notwendigkeit der Berücksichtigung des UWG

Immobilienverkauf und Wohnungsvermittlung

Die Vorbereitung des Immobilien-Kaufvertrages

Wichtige Inhalte des Immobilienkaufvertrages

Einzelheiten zur Auflassungsvormerkung

Zur Bedeutung der Grundbucheintragungen

Die Übergabe von Objekten als After-Sales-Service

Erfolgreiche Wohnungsvermittlung als Service für Vermieter

Von der Akquisition der Objekte bis zur Rechnungsstellung (Gesamtablauf des

Maklergeschäftes)

Alle Termine

Preis

€.

Angabe ohne Gewähr: Preise können sich ändern. Der gültige Preis ist online abrufbar.

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Corinna Brosig

☎ 0941 409257-420

✉ brosig@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort Weiden:

Evelin Gabriel

☎ 0961 398982-222

✉ gabriel@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie
am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Birgit Röhl

☎ 0941 409257-120

✉ roehl@ihk-
wissen.de

Gerne berate ich Sie

am Standort
Regensburg
Gewerbepark:

Sabrina Tomahogh

☎ 0941 409257-448

✉ tomahogh@ihk-
wissen.de